PLAN DE COMPENSACIÓN

Zurvita®

Zurvita® El Plan de Compensación de Zurvita se diseñó para recompensar a los Consultores Independientes por sus esfuerzos al compartir los productos Zurvita.

El Plan de Compensación Zurvita es único en nuestra industria.

ÍNDICE

I Ventas Personales

A. Clientes Regulares, Clientes Preferidos y Clientes Preferidos VIP Programa de Lealtad de Cliente (CLP)
B. Ventes Mensuales
C. Programa de Beneficios VIP de Zurvita
D. Bonificaciones del Programa VIP de Zurvita – Sólo los Consultores VIP Calificados

II Convirtiéndose en un Consultor Independiente de Zurvita

III Opciones de Pedido Inicial

IV Estructura de Comisiones

A. Bonos Builders* (BB)
B. Programa Start Strong
C. Bono de Equipo
D. Bono Excedente de Equipo
E. Bonoficaciones

V Proceso de Comisiones Mensuales

A. Compresión Dinámica
B. Roll up de Consultores y Clientes

VI Liderazgo, Promoción, Bonos de Rango y Reconocimiento

A. Bonos de Rango y Broches
B. Broches de Rango
C. Panillos Promocionales y Reuisitos del K-Club
D. Incentivos

VII Cambios/Cancelación del plan de compensación o de Componentes del Plan

Apéndice

i. Volumen
ii. Requisitos del Programa de Beneficios VIP de Zurvita + G3 para Consultores y Clientes Preferentes
iii. Calificaciones para Bono de Equipo y Calificaciones para Bono Excedente de Equipo
iv. Árboles Organizacionales

Zurvita no hace garantías o proyecciones de ganancias, ya que esas representaciones pueden ser erróneas. Su éxito depende de sus esfuerzos, dedicación, habilidad y liderazgo, y de qué tan eficazmente ejerza estas cualidades.

I Ventas Personales

A. Clientes Regulares, Clientes Preferidos y Clientes Preferidos VIP

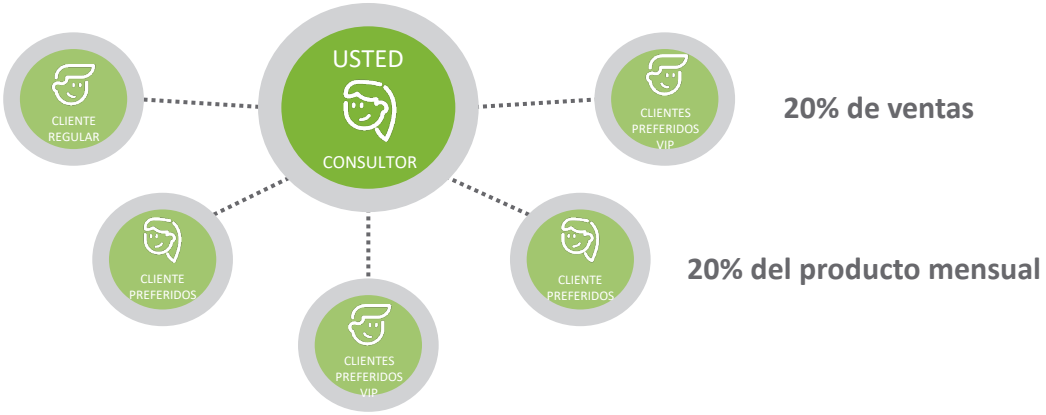
Cliente Regular – cualquier persona que compra los productos de Zurvita a un Consultor de Zurvita al precio minorista sugerido ya sea mediante un contacto personal o por el sitio web del Consultor.

Cliente Preferido – un cliente que se compromete a comprar el producto programado mensualmente a un precio descontado por medio del sitio web del Consultor

Cliente Preferido VIP – cualquier persona que se comprometa a comprar un producto mensualmente por un precio con descuento a través del sitio web del Consultor y pertenezca a nuestro Programa VIP Perks para obtener aún más beneficios especiales y descuentos en productos.

Ventas a los Clientes Regulares, Clientes Preferidos y Clientes Preferidos VIP

El Plan de Compensación de Zurvita recompensa por las ventas de productos. Una de las primeras cosas que querrá lograr en su negocio de Zurvita es hacer ventas de productos a los Clientes Regulares y adquirir Clientes Preferidos y Clientes Preferidos VIP.



El ejemplo 1.0 muestra 1 Cliente Regular y 2 Clientes Preferidos y 2 Clientes Preferidos VIP. Zurvita le paga a usted el 20% de sus compras de productos Zurvita.

Programa de Lealtad de Cliente (CLP)

Zurvita le paga a usted 20% de comisión semanalmente por sus ventas personales cuando sus clientes compran productos Zurvita de su sitio Web.

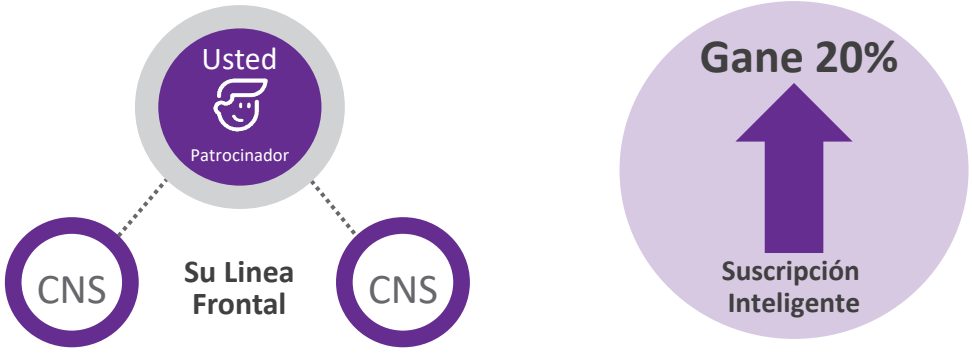
- Las comisiones se basan en el Volumen Comisionable (CV) por los productos Zurvita.
- Los Consultores de Zurvita pueden comprar productos de Zurvita en su Z-Center con el 20% - 25% de descuento, pero no recibirán comisiones personales. Todas las otras comisiones de línea descendente (bonificaciones) se pagarán en el periodo de pago de comisiones mensuales

- **Envase de Zeal**
  - Cliente Preferido | 41 CV | $0.80 Bono de Lealtad | $8.20 Bono por Venta de Producto |$9 Total
  - Cliente Preferido VIP | 38 CV | $1.40 Bono de Lealtad | $7.60 Bono por Venta de Producto |$9 Total
- **2 Envases de Zeal**
  - Cliente Preferido | 82 CV | $1.60 Bono de Lealtad | $16.40 Bono por Venta de Producto | $18 Total
  - Cliente Preferido VIP | 77 CV | $2.60 Bono de Lealtad | $15.40 Bono por Venta de Producto | $18 Total
- **Caja de Zundora**
  - Cliente Preferido | 40 CV | $2.00 Bono de Lealtad | $8.00 Bono por Venta de Producto | $10 Total
  - Cliente Preferido VIP | 38 CV | $2.40 Bono de Lealtad | $7.60 Bono por Venta de Producto | $10 Total
- **Paquete Belleza Adentro Hacia Fuera**
  - Cliente Preferido | 81 CV | $2.80 Bono de Lealtad | $16.20 Bono por Venta de Producto | $19 Total
  - Cliente Preferido VIP | 76 CV | $3.80 Bono de Lealtad | $15.20 Bono por Venta de Producto | $19 Total

Zurvita le pagará al Consultor inscriptor un Bono de Lealtad más 20% en residuales por Ventas Personales del CV, comenzando con la inscripción inicial y continuando con todas las renovaciones exitosas de estos productos. Las bonificaciones de línea ascendente también se pagarán comenzando con la inscripción inicial. Zurvita paga Bonos de Lealtad y los Bonos por Venta de producto la semana siguiente a la venta. Solo los productos que aparecen en la lista son elegibles. El nuevo Consultor de Zurvita no puede ser Cliente Preferido ni Cliente Preferido VIP bajo sí mismo para contar para el bono. El Volumen Comisionable y las cantidades de dólares varían por país.

B. Ventas Mensuales

Ventas Mensuales Recurrentes a sus Consultores de Línea Frontal:



El ejemplo 1.1 le muestra ganando una comisión del 20% en su Suscripción Inteligente de un Consultor Independiente (CNS).

También puede ganar una comisión del 20% en sus ventas mensuales recurrentes a sus Consultores de línea frontal (los que usted personalmente auspicie).

- Las comisiones se basan en el CV de las ordenes mensuales Suscripción Inteligente.
- El 20% de comisión se paga al 5% de bonificación de Nivel 1 y 15% como bono de ventas personales del patrocinador. Usted NO GANA comisiones de su propia Suscripción Inteligente.

Tipos de Volumen

A medida que hace crecer su negocio de Zurvita, puede avanzar en los rangos de liderazgo donde se requieren cantidades mínimas de ventas de producto para avanzar y mantener ciertos pagos por niveles de rango. Hay varios tipos de volumen de ventas, como se explica a continuación. Cada producto comisionable tiene uno o más tipos de volumen de ventas asignado.

1. Volumen de Ventas Personales (PBV) el volumen acumulado por medio de sus compras personales de productos Zurvita, sus compras personales de su Suscripción Inteligente mensuales, su compra de un Starter Pak, y todas las compras hechas por sus Clientes Regulares, Clientes Preferidos y Clientes Preferidos VIP inscritos por usted.

2. Volumen de Bono de Equipo (TBV) - volumen acumulado con los Starter Paks comprados por su línea descendente. Vea las Calificaciones para Bono de Equipo y Bono Excedente de Equipo para detalles.

3. Volumen de Ventas Grupal (GBV) el volumen acumulado por todas las compras de los Consultores de Zurvita de línea descendente, compras de su Suscripción Inteligente, compras de clientes de Zurvita (Clientes Regulares, Clientes Preferidos o Clientes Preferidos VIP) y compras de Starter Paks en toda su organización. El GBV también incluye su PBV.

4. Volumen de Ventas Grupal Calificado (QGBV) – se acumula por las ventas de los mismos productos al igual que el GBV, pero el Volumen de Ventas Grupal Calificado se calcula usando la regla del máximo de 60% por línea. Cada Consultor de línea frontal es una “línea”.

5. Volumen Comisionable (CV) – volumen al que se calculan las comisiones residuales y de bonificación. No incluye los pedidos de Starter Paks ni pedidos con descuento por G3, etc.

6. Volumen Comisionable Mensual (MCV) – la cantidad total del volumen comisionable de los primeros 8 niveles de un Consultor de Zurvita.

See Appendix for Volume details, page 17

C. Programa de Beneficios VIP de Zurvita

¡El Programa de Beneficios VIP de Zurvita se estableció para crear un sistema de recompensas que incentiva a los Clientes Preferentes y Consultores que se inscriben en el programa y permanece con una Suscripción Inteligente activa mes a mes con increíbles ventajas! Entre las increíbles ventajas que se incluyen, está la oportunidad de recibir descuentos G3 en sus pedidos personales de productos Suscripción Inteligente.

Para inscribirse y formar parte del Programa VIP, hay que pagar una única cuota de inscripción (para más detalles, consulte la tabla siguiente).

PROGRAMA VIP

¡ELIGE UN CAMINO SUPERIOR! Conviértete en un VIP con Zurvita por sólo $19.95 USD*, a la vez que configuras un Smart Subscribe de $56.95 USD o más, y disfruta de todos los beneficios de los Programas VIP y de Lealtad de Zurvita. Empieza a acumular puntos en todos tus pedidos de Zurvita hoy mismo. Cada vez que realices una compra, ¡tus puntos se sumarán! Podrás utilizar tus puntos para canjear increíbles premios y acceder a ventajas y descuentos exclusivos para miembros.

	CLIENTES			CONSULTORES	
BENEFICIOS VIP Y DE LEALTAD	Regular	Preferido	VIP	Super FAN	VIP
REQUISITOS	Sin costo	Inscripción a Smart Subscribe	Cuota única de inscripción d $19.95 USD	Inscribirse / Registrarse con el Kit Digital	Cuota única de inscripción de $14.95 USD
SMART SUBSCRIBE	–	SÍ	SÍ	Opcional	SÍ
AHORROS/DESCUENTO	–	10%	15%	20%	25%
TARIFA ESPECIAL DE ENVÍO • ***ENVÍO GRATIS*** - en TODOS los pedidos de $99.95 USD o más • ***TARIFA FIJA*** - de $7.00 USD en pedidos menores a $99.95 USD	●	●	●	●	●
Puntos de Lealtad Gane hasta 1.5 puntos por dólar gastado en todas las compras de productos.†	–	–	●	–	●
Regalo de Cumpleaños	–	–	●	–	●
Programa de Asistencia para Viajes	–	–	●	–	●
Acceso Temprano a Promociones y Ventas Flash	–	–	●	–	●
Promociones especiales exclusivas para VIPs	–	–	●	–	●
Acceso al Programa G3 Comparte el Amor: Consigue 3 y gana productos gratis‡	–	–	●	–	●
Muestras gratis / Oportunidades de Productos	–	–	●	–	●
Productos Exclusivos de Temporada o de Edición Limitada	–	–	●	–	●

** **Cuota del Programa de Beneficios VIP** es $14.95 USD para Consultores de Zurvita • † **Puntos de Lealtad:** Aplican ciertas restricciones, revisa las reglas completas del programa en zurvita.com • ‡ **Programa G3 / Share the Love:** Cuando logras que 3 Clientes se inscriban con una compra superior a $56.95 USD, ¡podrás ganar hasta $60 USD de crédito en productos para tu pedido Smart Subscribe!*

D. Bonificaciones del Programa VIP de Zurvita - Sólo los Consultores VIP Calificados

Los Consultores de Zurvita tendrán la oportunidad de ganar una bonificación única cada vez que inscriban personalmente nuevos Clientes Preferidos VIP o Consultores VIP. Esta comisión se paga en el cheque semanal

	CONSULTORES
BENEFICIOS	VIP
Compensación por cada Cliente VIP / Consultor VIP inscrito personalmente	• $5 pagados por cada Cliente VIP • $3 pagados por cada Consultor VIP

Preguntas Frecuentes:
https://19966297.fs1.hubspotusercontent-na1.net/hubfs/19966297/VIP%20Perks%20Program/VIP%20Program%20FAQ_SPA_052023.pdf

Consulte el Apéndice para conocer los “Requisitos del Programa de Beneficios VIP + G3”, en la página 18

II Convirtiéndose en un Consultor Independiente de Zurvita

Zurvita les ofrece a los individuos la oportunidad de vender los productos Zurvita y de atraer a otros a la oportunidad de negocio para hacer lo mismo. Esto simplemente requiere que el Consultor potencial de Zurvita complete una solicitud y un acuerdo en línea y pague una cuota de inscripción nominal.

Una vez que la solicitud de un Consultor ha sido aceptada, será considerado un Consultor Independiente de Zurvita y recibirá un Paquete de Bienvenida (puede variar según el mercado) que tiene toda la información necesaria para comenzar. El Consultor de Zurvita ahora es elegible para ganar comisiones como se describe en este documento. También, al ser aceptado, le será proporcionado un número de identificación único (Número-Z). Al nuevo Consultor Independiente también se le dará un “Centro-Z”. El Centro-Z es una poderosa herramienta de administración en línea que monitorea y comunica información importante sobre su negocio.

Los clientes del Consultor de Zurvita pueden disfrutar de un fácil acceso a los productos Zurvita ordenando en línea desde el sitio web de e-commerce personalizado del Consultor (Sitio-Z). Los productos son enviados directamente desde Zurvita a los clientes.

Las comisiones y bonos se ganan por las ventas de los productos Zurvita hechas por los Consultores Independientes. Los Consultores de Zurvita no están obligados a comprar los productos. Los productos son comprados por los clientes y por los Consultores Independientes para su consumo personal.

Los productos pueden variar según país.

III Opciones de Pedido Inicial

Al unirse a Zurvita como Consultor Independiente, puede elegir entre una de las muchas opciones y pagar una cuota de inscripción única. A continuación, presentamos ejemplos de algunos de los paquetes de productos disponibles. No se requiere pedidos de producto recurrentes.

	Ejemplos de Productos*	Volumen de Ventas Grupal (GBV)	TBV**
Opciones de Starter Pak	• **Builders Pak**	670 GBV	500 TBV
	• **Quick Start Pak**	400 GBV	300 TBV
Comience como Consultor Managing (MC) con estas opción	• **Express Pak**	180 GBV	130 TBV

* Vea el Sitio-Z para opciones actuales de Starter Pak y Suscripción Inteligente. Volumen de Ventas, Volumen de Bono de Equipo, Starter Paks y Suscripciónes Inteligentes pueden variar por país..

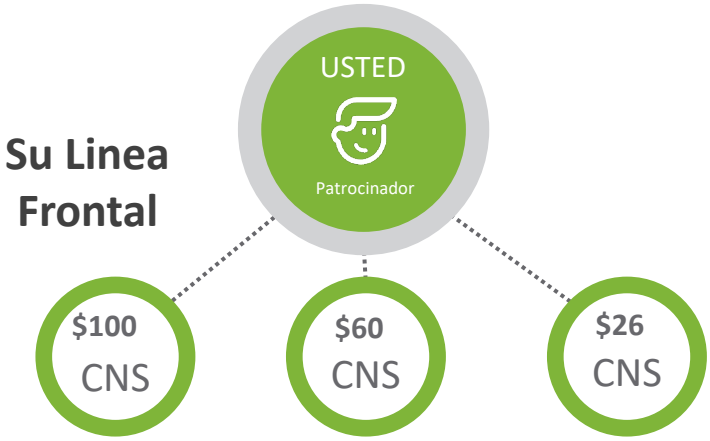
Al inscribirse como Consultor de Zurvita, usted recibirá:

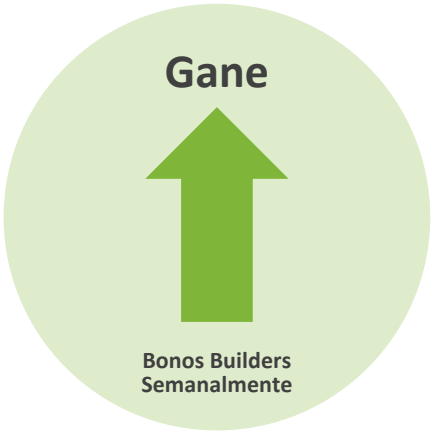
- Un sitio de e-commerce personalizado (Sitio-Z) y oficina virtual Centro-Z mientras se mantenga activo.
- 20% de comisión en todas las ventas personales de los productos Zurvita a clientes.
- 20% - 25% de descuento en compras personales de Zurvita para su consumo personal.
- **Paquete de Bienvenida - el contenido de los paquetes pueden variar en función del país, no hay BV ni se paga comisión por el paquete de bienvenida.**

IV Estructura de Comisiones

A. Bonos Builders* (BB)

Zurvita paga un Bono Builders semanal (BB) a un Consultor (el "Patrocinador") que venda un Starter Pak a un nuevo Consultor. La cantidad del bono varía según el Starter Pak seleccionado. Aquí hay algunos ejemplos:





En el ejemplo 1.2, Zurvita paga un Bono Builders de $100, $60, $26 al Patrocinador, por la compra de un Starter Pak del Consultor.

Starter Pak**	Bono Builders
Builders Pak	$100
Quick Start Pak	$60
Express Pak	$26

* Cada domingo a las 11:59pm (CST), la semana se "cierra" y los bonos sobre las ventas de esa semana se calculan y se pagan el siguiente viernes.

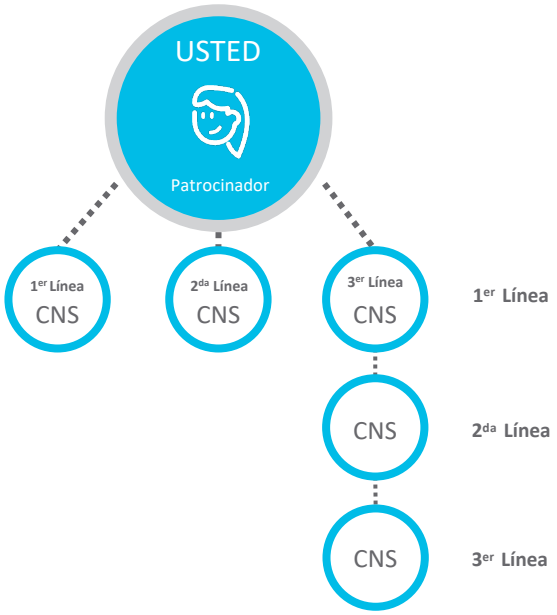
** Consulte el Sitio-Z (Sitio replicado del Consultor) para las ofertas actuales de Starter Pak.

† El Bono Builders puede variar según el país.

Líneas y Niveles

El Plan de Compensación de Zurvita se basa en la estructura de líneas y niveles de organización. Una línea de la organización es similar a un árbol genealógico construido encima de quien ha sido directamente patrocinado y a quien han patrocinado directamente y así, sucesivamente. Con base en este patrón de patrocinio, un nivel se extiende a lo largo y luego forma una línea a medida que se desarrolla de acuerdo con la cantidad de personas dentro de su organización.

Puede tener un número infinito de líneas a lo largo y niveles abajo dependiendo de sus esfuerzos en el negocio de Zurvita.



B. Programa Start Strong

Bono de Adquisición de Clientes

Cuando inscriba a cinco Clientes Preferidos y/o Clientes Preferidos VIP dentro de sus primeros 60 días como Consultor de Zurvita, desbloqueará Customer Silver y ganará un Bono de Adquisición de Clientes de $20. Aumente eso a 10 Clientes Preferidos y/o Clientes Preferidos VIP dentro de sus primeros 60 días, y desbloqueará Customer Gold y ganará un Bono adicional de Adquisición de Cliente de $50. Estos bonos se pagan más allá de las comisiones personales que ya gana por las compras de los clientes. Una vez que obtenga Customer Gold, puede continuar ganando repetidamente estos Bonos de Adquisición de Clientes, dentro de sus primeros 60 días, por cada cinco y 10 Clientes Preferidos y/o Clientes Preferidos VIP que inscriba después de los primeros 10. Todos los clientes que le califica para este bono deben estar activos al momento de pago.

Bono de Lanzamiento

Usted gana un Bono de Lanzamiento al inscribir una combinación de Clientes Preferidos y Consultores. Simplemente inscriba a dos nuevos Consultores con un Paquete de Inicio, además de los cinco Clientes Preferidos que ya inscribió a través del Bono de Adquisición de Clientes, en sus primeros 30 días para ganar un Bono de Lanzamiento de $150. Este bono se suma a lo que ya tiene a través del Bono por Adquisición de Clientes mencionado en el párrafo anterior. Incluso si inscribe a sus cinco Clientes Preferidos y dos Consultores después de sus primeros 30 días, pero aún dentro de sus primeros 60 días, seguirá ganando un Bono de Lanzamiento de $50. Además, si ayuda a sus Consultores directos de primera línea a lograr su Bono de Lanzamiento, también recibirá un Bono de Mentor de $25 por cada persona que ayude a lograr su Bono de Lanzamiento.

Bonos Camino a Regional

Este segmento en particular del Programa Start Strong está diseñado para ayudarlo a desarrollar y hacer crecer su negocio Zurvita dentro de sus primeros 30, 60 y 90 días. Cuando se promueve a Consultor Senior dentro de sus primeros 30 días en el negocio, no solo ganará un Bono de Avance de Rango de Consultor Senior de $125, sino que también ganará un Bono adicional de $50 Camino a Regional para un Bono de Avance de Rango de Consultor Senior total de $175. Además, su mentor de línea ascendente también gana un Bono de Mentor de $50. Llegue a Consultor Premier dentro de sus primeros 60 días en el negocio y no solo ganará un Bono por Avance de Rango de Consultor Premier de $250, sino que también gane un Bono adicional de $100 Camino a Regional para un Bono de Avance de Rango de Consultor Premier total de $350. Además, su mentor de línea ascendente también gana un Bono de Mentor de $100. Cuando consiga el título de Consultor Regional dentro de sus primeros 90 días en el negocio, no solo ganará un Bono de Avance de Rango de Consultor Regional de $500, sino que también ganará un Bono de Camino a Regional de $150 para un Bono de Avance de Rango de Consultor Regional total de $650. Además, su mentor de línea ascendente también gana un Bono de Mentor de $150.

C. Bono de Equipo

Los Consultores Managing y superiores ("MC+") son elegibles para participar en el programa de Bonos de Equipo. Zurvita le pagará a un MC+ un Bono de Equipo de $150 cada vez que acumule 1,000 en Volumen de Bono de Equipo (TBV). Para ganar un Bono de Equipo, un MC+ no puede usar más de 500 TBV de una línea de negocio. El TBV se acumula de la organización entera del Consultor. Zurvita paga Bonos de Equipo semanalmente. El Volumen de Bono de Equipo tiene una fecha de vencimiento de 60 días a partir del momento de la inscripción.

Vea el Apéndice para detalles de calificación para Bono de Equipo y Bono Excedente de Equipo, página 19.

D. Bono Excedente de Equipo

Zurvita permite que un MC+ acumule excedentes de volumen para uso futuro. Cuando un MC+ gana un Bono de Equipo al alcanzar 1,000 TBV o una línea de negocio se maximiza con 500 TBV, el pedido de producto del MC+ que cerró el Bono de Equipo o maximizó el bono de la línea a 500 TBV podría tener TBV adicional que no se usó. Zurvita colocará este TBV extra, no usado, en una "cubeta de excedente" separada. Cuando la cubeta de excedente de un MC+ alcanza 1,000 TBV, Zurvita pagará un bono excedente de $100 con la comisión semanal si el MC+ no ha alcanzado su pago semanal máximo de Bonos de Equipo y Bonos Excedentes de Equipo. Los Bonos Excedentes de Equipo no son ganados hasta que se paguen, y pueden cancelarse en cualquier momento. Volumen Excedente de Bono de Equipo tiene una fecha de vencimiento de 60 días a partir del momento de la inscripción.

Ejemplo: El Consultor A tiene 900 TBV. El Consultor A inscribe personalmente a un nuevo Consultor que compra un Builders Pak (500 TBV). El Consultor A cierra un Bono de Equipo usando 100 TBV del pedido de Builders Pak del nuevo Consultor. Los 400 TBV restantes (500 TBV – 100 TBV usados) se colocarán en la cubeta de excedente del Consultor A.

E. Bonificaciones

Bonificaciones Uninivel

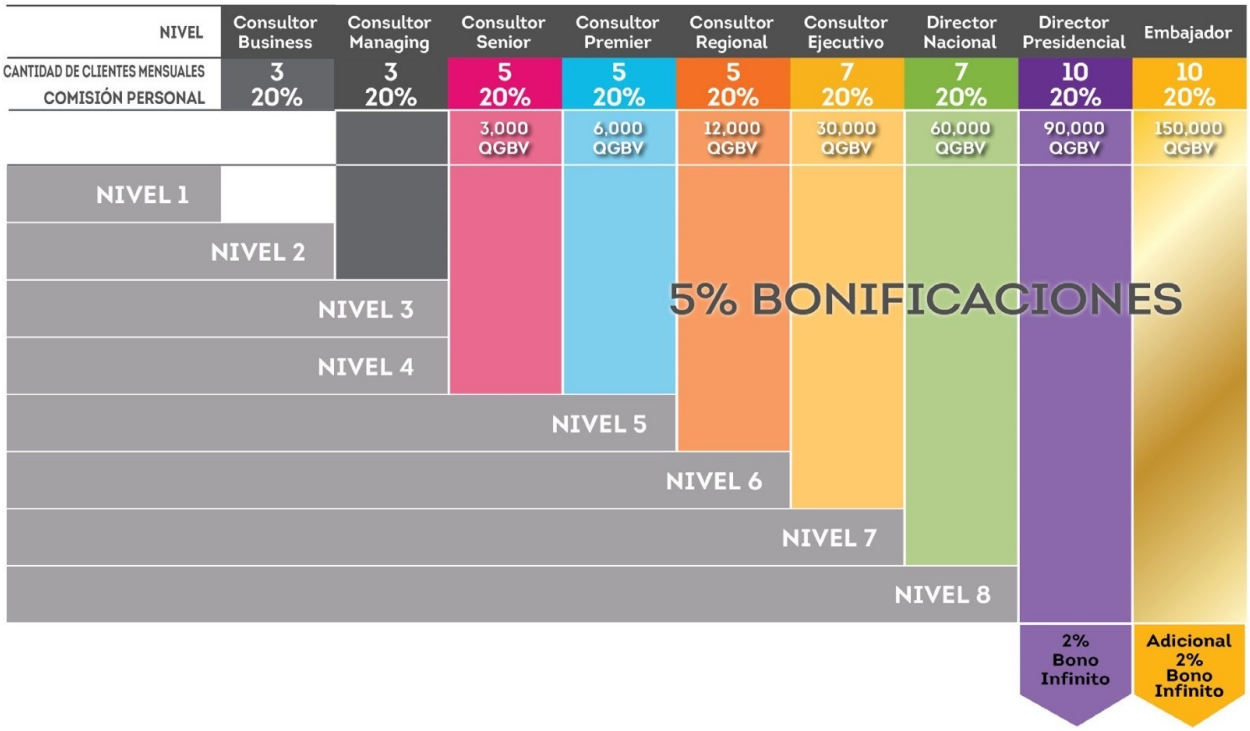
Zurvita le pagará a los Consultores “Bonificaciones Uninivel” hasta 8 niveles en su organización de acuerdo con sus rangos y calificaciones. Zurvita pagará una bonificación de 5% sobre negocios en cada nivel elegible. .

- Cualquier Consultor de Zurvita que usted patrocine directamente formará parte de su primer nivel (línea frontal) en la estructura descendente. Cualquier Consultor de Zurvita inscrito por sus Consultores/ Consultores VIP de primer nivel estará en su segundo nivel, y así sucesivamente.

- El número de niveles en los cuales puede ganar la bonificación del 5% se basa en su rango, tal como se muestra en el gráfico siguiente.

- Una vez que haya alcanzado un rango, el rango es permanente, pero debe mantener el cantidad de clientes (Clientes con un pedido mínimo de 45 PBV en un mes calendario) requerido para ese rango para ganarse su comisión de bonificación para su rango; Zurvita le pagará una bonificación basada en el rango para el cual mantenga los requisitos de cantidad de clientes cada mes..

Ejemplo: Si es un Director Nacional, y su cantidad de clientes es cinco, lo que es menos que los siete mínimos requeridos para un Director Nacional, se le pagará una bonificación residual como Consultor Regional, cinco (5) niveles para ese mes en particular. Si su cantidad de clientes es menor que tres pero más que 0, solo se le pagará a su nivel personal sin bonificaciones más allá de su primer nivel.



Bonificaciones Infinitas

Como Director Presidencial (PD), puede ganar Bonificaciones Infinitas adicionales del 2% en los clientes y Consultores activos de Zurvita empezando desde su noveno (9) nivel hacia abajo hasta niveles ilimitados hasta el octavo (8) nivel de PD.

Como Embajador (AM), Embajador 1 Estrella o 2 Estrellas, usted gana lo mismo que el PD arriba, más una Bonificación Infinita adicional del 2% en los clientes y Consultores activos de Zurvita empezando desde su noveno (9) nivel hasta niveles ilimitados hasta el octavo (8) nivel del siguiente AM.

As a 3 Star Ambassador (3SA), usted gana lo mismo que un PD y AM anteriormente mencionados, más una Bonificación Infinita adicional del 0.25% en los clientes y Consultores activos de Zurvita empezando desde su noveno (9) nivel hasta niveles ilimitados hasta el octavo (8) nivel del siguiente 3SA. Para lograr el rango de 3SA, debe ser un AM con diez clientes, 150,000 GBV, 50,000 MCV (niveles 1-8) y tener tres (3) líneas con un mínimo de un (1) AM activo y calificado en los primeros ocho (8) niveles de cada línea Este es un Rango “pagado como”, lo que significa que, si baja del rango compensado, será pagado según el rango al que descienda

Como Embajador 4 Estrellas (4SA), usted gana una Bonificación Infinita adicional del 0.25% en los clientes y Consultores activos de Zurvita empezando desde su noveno (9) nivel hasta niveles ilimitados hasta el octavo (8) nivel del siguiente 4SA.

Para lograr el rango de 4SA, debe ser un AM con diez clientes, 150,000 GBV, 50,000 MCV (niveles 1-8) y tener cuatro (4) líneas con un mínimo de un (1) AM activo y calificado en los primeros ocho (8) niveles de cada línea. Este es un Rango “pagado como”, lo que significa que, si baja del rango compensado, será pagado según el rango al que descienda.

Como Embajador Corona (CAM), usted gana las Bonificaciones Infinitas de un PD, Embajador, Embajador 3 Estrellas y 4 Estrellas anteriormente mencionados, más una Bonificación Corona Infinita adicional de 0.25% en los clientes y Consultores activos de Zurvita desde su noveno (9) nivel hasta los ocho (8) niveles de su tercer (3) CAM de línea descendente.

Para lograr el rango de CAM, debe ser un AM con diez clientes 150,000 GBV, 50,000 MCV (niveles 1-8) y tener cinco (5) líneas con un mínimo de un (1) AM activo y calificado en los primeros ocho (8) niveles de cada línea.

Este es un Rango “pagado como”, lo que significa que, si baja del rango compensado, será pagado según el rango al que descienda.

V Proceso de Comisiones Mensuales

- Las Bonificaciones y Bonificaciones Infinitas se pagarán el 15 del mes después de que el pago mensual sea recibido por Zurvita.

- Para recibir comisiones, usted debe ser un Consultor activo de Zurvita y lograr las calificaciones mínimas según su posición de liderazgo y no tener ninguna retención de Cumplimiento por ninguna razón. Todos los Consultores de Zurvita deben completar el módulo de Capacitación de Cumplimiento de Zurvita en los primeros 30 días después de la inscripción. No hacerlo puede resultar en una retención de las comisiones hasta que se complete la Capacitación de Cumplimiento obligatoria.

- No se pagarán comisiones a ningún Consultor de Zurvita que no esté activo en el momento del pago.

A. Compresión Dinámica

La compresión dinámica ocurre cuando un Consultor de Zurvita no tiene tres clientes con un valor mínimo 45 BV. En términos de su árbol de residuales, cambiará de una distinción de activo/inactivo a una cantidad mínima de tres clientes en cualquier mes determinado. Esto dará a los Consultores de Zurvita que estén realmente comprometidos, la capacidad de no ser restringidos en términos de ingresos residuales por otros que no estén maximizando el negocio en la mejor medida de sus posibilidades.

B. Roll up de Consultores y Clientes

Roll up de Consultores y clientes significa que los clientes que alguna vez fueron directos de un Consultor de Zurvita cancelado son ahora directos del primer Consultor elegible, lo que podría acumular la comisión por ventas personales, potencialmente aumentando sus residuales. El siguiente Consultor de línea ascendente elegible ahora recibirá los beneficios de tener clientes y Consultores acumulados más cerca de su línea frontal. Esto ayuda en G3 y Bonos de Equipo (y cantidad de clientes), también.

Esto afecta a todos los Consultores en todos los mercados con clientes y/o Consultores de Zurvita en su organización, cuyo Consultor de línea ascendente directo sea cancelado. Ahora se acumularán al siguiente Consultor de línea ascendente elegible. Después de (6) seis meses consecutivos de estado inactivo (0 PV), el estado del Consultor automáticamente cambiará a estado CANCELADO el primer día (12:00AM CT) del séptimo mes después de la desactivación en cual punto el roll up de clientes y Consultores de Zurvita ocurrirá.

VI Liderazgo, Promoción, Bonos de Rango y Reconocimiento

A. Bonos de Rango y Broches

Bonos de Rango

Consultor, Director Nacional, Director Presidencial o Embajador, él o ella pueden ser elegibles para un Bono de Rango de hasta $1,500, $3,000, $6,000, $9,000, $12,000, $18,000 o $24,000. .

Consultor Senior = $1,500 = $125 por mes durante 12 meses*
Consultor Premier = $3,000 = $250 por mes durante 12 meses*
Consultor Regional = $6,000 = $500 por mes durante 12 meses*
Consultor Executive = $9,000 = $750 por mes durante 12 meses*
Director National = $12,000 = $1,000 por mes durante 12 meses*
Director Presidencial = $18,000 = $1,500 por mes durante 12 meses*
Embajador = $24,000 = $2,000 por mes durante 12 meses*

*Para obtener bonos adicionales, consulte el Programa Start Strong: Bonos de Camino a Regional en la página 10.

- Un Consultor de Zurvita no puede usar más del 60% del volumen necesario de una sola línea para avanzar de rango. Por ejemplo, para avanzar a Consultor Regional, solo puede usar 7,200 de GBV de su línea más grande para promoverse. Para ser elegible para los Bonos de Rango del mes siguiente, debe lograr nuevamente las mismas calificaciones de rango y no usar más de 7,200 de GBV de cualquier línea.

- Los requisitos de MCV necesarios para avanzar de rango a Director Presidencial y más, siguen siendo necesarios para recalificar para los Bonos de Rango del mes siguiente.

- Los Consultores de Zurvita que avancen más de un rango ganarán el bono del mes inicial por cada rango alcanzado. En cualquier mes después de un avance de rango, el Consultor solo es elegible para el Bono de Rango para el rango más alto para el que haya calificado en ese mes.

- Si en cualquier mes durante el término de 12 meses, el Consultor de Zurvita no mantiene su calificación de rango para el rango actual de SC, PC, RC, EC, ND, PD o AM, el Consultor pierde el Bono de Rango para ese mes.

- El primero de los 12 pagos se hará con la comisión semanal siguiente después de la semana de promoción. El primer mes para recalificar para los 11 meses restantes es el siguiente mes después de la nueva promoción de rango.

- Si un Consultor de Zurvita avanza de rango en un mes cualquiera y también recalifica en un rango más bajo, el Consultor solo recibirá el bono del rango más alto.

Al avanzar a Embajador 1 Estrella, 2 Estrellas, 3 Estrellas, 4 Estrellas y Corona, usted ganará un bono único para los rangos siguientes:

Embajador 1 Estrella	=	$4,000
Embajador 2 Estrella	=	$5,000
Embajador 3 Estrella	=	$6,000
Embajador 4 Estrella	=	$7,000
Emajador Corona	=	$25,000

IMPORTANTE: Para ser elegibles para recibir comisiones, todos los Consultores de Zurvita están obligados, a partir del 1 de marzo de 2020, a completar el Módulo de Capacitación de Cumplimiento de Zurvita dentro de los 30 días de convertirse en un Consultor. .

Broches de Rango

Los Consultores Senior y superiores recibirán un broche de título al promoverse a cada nueva posición de liderazgo en el Plan de Compensación (vea la tabla de Bonificaciones, página 11). Se le enviará el broche.

B. Leadership Position	Rank Qualifications Requirement
Business Consultant (BC)	Inscribirse como Consultor
Managing Consultant (MC)	• Tres clientes activos de Zurvita al final de cada mes con un valor de pedido mínimo de 45 BV • Ser un Consultor de Zurvita activo • Tener 3 Consultores activos de Zurvita en su línea frontal o haber comprado un Starter Pak
Senior Consultant (SC)	• Cinco clientes activos de Zurvita al final de cada mes con un valor de pedido mínimo de 45 BV • 3,000 GBV calificados por mes (60% máximo por línea)
Premier Consultant (PC)	• Cinco clientes activos de Zurvita al final de cada mes con un valor de pedido mínimo de 45 BV • 6,000 GBV calificados por mes (60% máximo por línea)
Regional Consultant (RC)	• Cinco clientes activos de Zurvita al final de cada mes con un valor de pedido mínimo de 45 BV • 12,000 GBV calificados por mes (60% máximo por línea)
Executive Consultant (EC)	• Siete clientes activos de Zurvita al final de cada mes con un valor de pedido mínimo de 45 BV • 30,000 GBV calificados por mes (60% máximo por línea)
National Director (ND)	• Siete clientes activos de Zurvita al final de cada mes con un valor de pedido mínimo de 45 BV • 60,000 GBV calificados por mes (60% máximo por línea)

B. Leadership Position	Rank Qualifications Requirement
Director Presidencial (PD)	• Diez clientes activos de Zurvita al final de cada mes con un valor de pedido mínimo de 45 BV • 90,000 GBV calificados por mes (60% máximo por línea • 30,000 en Volumen de Comisión Mensual (MCV)
Embajador (AM)	• Diez clientes activos de Zurvita al final de cada mes con un valor de pedido mínimo de 45 BV • 150,000 GBV calificados por mes (60% máximo por línea) • 50,000 MCV Niveles 1-8
Embajador 1 Estrella (1SA)	• Debe cumplir con los mismos requisitos que un Embajador • Debe tener 1 línea con al menos 1 Embajador activo calificado (diez clientes activos de Zurvita, 150,000 QGBV y 50,000 MCV) en los primeros 8 niveles de esa línea en el mismo mes para recibir pago como 1SA
Embajador 2 Estrellas (2SA)	• Debe cumplir con los mismos requisitos que un Embajador • Debe tener 2 líneas con al menos 1 Embajador activo calificado diez clientes, 150,000 QGBV y 50,000 MCV) en los primeros 8 niveles de cada línea en el mismo mes para recibir pago como 2SA
Embajador 3 Estrellas (3SA)	• Debe cumplir con los mismos requisitos que un Embajador • Debe tener 3 líneas con al menos 1 Embajador activo calificado • (diez clientes activos de Zurvita, 150,000 QGBV y 50,000 MCV) en los primeros 8 niveles de cada línea en el mismo mes para recibir pago como 3SA
Embajador 4 Estrellas (4SA)	• Debe cumplir con los mismos requisitos que un Embajador • Debe tener 4 líneas con al menos 1 Embajador activo calificado (diez clientes activos de Zurvita 150,000 QGBV y 50,000 MCV) en los primeros 8 niveles de cada línea en el mismo mes para recibir pago como 4SA
Embajador Corona (CAM)	• Debe cumplir con los mismos requisitos que un Embajador • Debe tener 5 líneas con al menos 1 Embajador activo calificado (diez clientes activos de Zurvita, 150,000 QGBV y 50,000 MCV) en los primeros 8 niveles de cada línea en el mismo mes para recibir pago como CAM

C. Anillos Promocionales y Requisitos del K-Club

Programa de Anillos

Un Consultor de Zurvita será premiado con un anillo después de lograr $100,000 en ingresos en una de dos maneras:

- Lograr por lo menos $8,333.33 en su cheque mensual de ingresos residuales. Esto significa que logra ingresos constantes durante 12 meses.
- Acumular $100,000 en ingresos totales en los últimos 12 meses (ingresos mensuales más semanales). Debe lograr por lo menos $4,000 mensuales en ingresos residuales para lograrlo de esta forma.

Una vez que reciba un anillo, se le agregará una piedra por cada $100,000 en ganancias adicionales hasta llegar a $1,000,000.

$100,000/año

$200,000/año

$300,000/año

$400,000/año

$500,000/año

$600,000/año

$700,000/año

$800,000/año

$900,000/año

$1,000,000/año

Zurvita ahora también ofrece una opción collar en lugar de un anillo.

Programa K-Club

Zurvita le otorgará un broche de reconocimiento por lograr los siguientes niveles de comisiones pagados en un mes calendario. Esto se calcula sumando todas sus comisiones semanales y mensuales ganadas en un mes determinado. .

Ejemplo: Para el mes de marzo, Zurvita suma todos los cheques semanales ganados en las semanas que terminan en el mes de marzo, y luego, al final del mes, suma los ingresos mensuales residuales de marzo, que son pagados el 15 de abril.

1K CLUB	$1,000/mes	50K CLUB	$50,000/mes
5K CLUB	$5,000/mes	60K CLUB	$60,000/mes
10K CLUB	$10,000/mes	70K CLUB	$70,000/mes
20K CLUB	$20,000/mes	80K CLUB	$80,000/mes
30K CLUB	$30,000/mes	90K CLUB	$90,000/mes
40K CLUB	$40,000/mes	100K CLUB	$100,000/mes

E. Incentivos

De vez en cuando, Zurvita puede ofrecer un programa de incentivo para sus Consultores y/o Consultores VIP. Cada incentivo tendrá sus propias reglas, incluyendo una duración limitada, calificaciones, requisitos de elegibilidad y la descripción del premio.

Zurvita prohíbe estrictamente la manipulación y fraude por parte de los Consultores de Zurvita para ganar incentivos e investigará y puede rescindir a cualquier Consultor y/o Consultor VIP a quien se determine, a su entera discreción, que ha participado en esa actividad ilícita. A su entera discreción, Zurvita puede revisar y auditar todas las calificaciones para incentivos y cambiar los resultados del incentivo. Zurvita puede cancelar un incentivo en cualquier momento, por cualquier motivo. .

Al participar en un incentivo, usted acepta que Zurvita tiene el derecho exclusivo a utilizar su testimonio de resultados, imagen y semejanza de cualquier manera que elija, a su entera discreción, infinitamente en el futuro.

Vea la sección 9.7 “Permiso de Testimonio.

VII Cambios/Cancelación del Plan de Compensación o de Componentes del Plan

Zurvita se reserva el derecho, a su sola discreción, de realizar cambios en cualquiera y todos los aspectos de este Plan de Compensación o para sustituir este Plan de Compensación, sin previo aviso, en cualquier momento. En el caso de que Zurvita cancele, cambie o reemplace cualquier aspecto o la totalidad de este Plan de Compensación, Zurvita, a su exclusivo criterio, pagará las comisiones que considere ganadas hasta una fecha determinada y luego se convertirá en un Plan de Compensación o programa nuevo o diferente dentro de del Plan de Compensación, sin traspaso de ningún aspecto u obligación existente bajo la parte terminada del plan existente. Las comisiones no se ganan hasta que se pagan.

Apéndice

i. Volumen

Cada producto tiene Volumen de Ventas (BV) y Volumen Comisionable (CV) asociado a él. El BV es básicamente el equivalente al precio del producto. Debido a que los precios varían según quién hace la compra (Consultor, Consultor VIP, Cliente Preferido, Cliente Preferido VIP, Cliente Regular), el BV y el CV varían del mismo modo.

Los productos disponibles y el precio asociado, el Volumen de Ventas y el Volumen Comisionable pueden variar de un país a otro.

Escanee el código QR e inicie sesión en su cuenta de Centro-Z para ver las listas de precios:

Biblioteca de Recursos > Biblioteca > Información de Negocio > Lista de Precios de Productos

ii. Requisitos del Programa de Beneficios VIP de Zurvita + G3 para Consultores y Clientes Preferentes

Este programa es para Consultores y Clientes que están activos con una membresía VIP y tienen un pedido Suscripción Inteligente.

Un Consultor VIP y Cliente Preferente VIP en un mes determinado necesita cualquier combinación de 3 pedidos de Clientes nuevos o existentes, cada uno con un pedido mínimo de $56.95, que se inscriban o renueven en un mes calendario. Una vez conseguido esto, obtendrán un crédito hasta $60 hacia su pedido de Subscripción Inteligente el mes siguiente.

- Sí un Cliente se actualice a un Consultor de Zurvita ya no contará para el G3 del Patrocinador, ya que ese Consultor ya no es un Cliente.
- Su pedido mínimo de Suscripción Inteligente debe ser de al menos $56.95.
- Un Consultor VIP / Cliente VIP con pedidos Suscripción Inteligente que incluya un descuento G3 sigue siendo responsable de pagar los impuestos aplicables sobre el precio sin descuento, así como los gastos de manejo y envío..
- Los pedidos con descuentos G3 no son comisionables. .
- Un Consultor/Cliente no puede obtener crédito G3 si no está inscrito en el Programa VIP, está inactivo, inactivo a petición o cancelado.
- Límite de un descuento G3 al mes. Los precios pueden variar según el país.

Programa de Beneficios VIP de Zurvita

El Programa VIP es una cuota única, una vez comprada la cuota del Programa VIP está conectada a la cuenta física del Consultor/Cliente de Zurvita, si su cuenta no entra en estado CANCELADO, su cuota del Programa VIP permanece conectada a su cuenta (la cuota del Programa VIP no es transferible). Si deja que la cuenta, entre en estado CANCELADO, entonces tendrá que volver a pagar la cuota VIP.

El Programa de Beneficios VIP tiene TRES NIVELES de acumulación de puntos:

Nivel	Requisitos	Puntos por Nivel
Esmeralda	1-3 meses consecutivos de pedidos a través de la Suscripción Inteligente	**1 Punto ganado por cada dólar del subtotal gastado en compras de productos**
Rubí	4-6 meses consecutivos de pedidos a través de la Suscripción Inteligente	**1.25 Puntos ganados por cada dólar del subtotal gastado en compras de productos**
Diamante	7+ meses consecutivos de pedidos a través de la Suscripción Inteligente	**1.5 Puntos ganados por cada dólar del subtotal gastado en compras de productos**

- La acumulación de puntos incluye tanto los pedidos Suscripción Inteligente como las compras Adicionales.

- Los puntos se adquieren sólo en y después de que haya comprado su entrada al Programa VIP.

- Un pedido de Suscripción Inteligente que califique debe ser lo menos $56.95 / $1,082.05 MXN o más para calificar.

- Si un miembro no continúa facturando su Suscripción Inteligente, los puntos no se pierden, pero el nivel actual se restablece a Esmeralda el primer día del nuevo mes.

- Los puntos sólo se acumulan por la compra de productos*, no incluye Starter Paks y compras no relacionadas con productos como: ropa, herramientas, mercancía. .

- Los puntos de lealtad tienen un (1 año) fecha de caducidad a partir de la fecha de acumulación.

Otras formas de adquirir puntos:

- Bonificación de Bienvenida VIP - 30 puntos
- Suscripción a mensajes de texto SMS - 50 puntos (SÓLO para números de teléfono de EE. UU./PR)
- Escribir una evaluación - 50 puntos (1 evaluación por producto)
- Conectarse en Instagram - 20 puntos
- Descarga/Inicio de sesión en la APP - 75 puntos
- Primeros 12 meses consecutivos de pedidos de Suscripción Inteligente realizados durante el Programa VIP – 1,000 puntos.
- Bono de actualización a Nivel Rubí - 150 puntos
- Bono de actualización a Nivel Diamante - 200 puntos

Usar puntos:

Al usar puntos, el saldo se aplica únicamente al producto. Los gastos de envío y/o impuestos aplicables deben ser procesados al momento del pago.

- **Puntos usados por código promocional**

La Tarjeta Regalo Virtual de productos Zurvita...se realiza como forma de pago “normal”. Hay un limite de (1) Tarjeta Regalo por pedido.

- 200 puntos = $10 Tarjeta Regalo Zurvita
- 500 puntos = $25 Tarjeta Regalo Zurvita

Compra tus productos favoritos con Puntos*

- Caja de H2O (10 tubitos): 500 puntos
- Caja de REPAIR (10 tubitos): 600 puntos
- Cleanse Botella: 700 puntos
- Bolsa de Zurge: 800 puntos
- Amino Acids Botella: 1,000 puntos
- Burn Botella: 1,000 puntos
- Bolsa de Proteína: 1,300 puntos
- Envase de Zeal: 1,500 puntos
- 3 Bolsas Zeal (10 cada una): 1,800 puntos
- 2 Cajas Zeal+ (15 packets cada una): 1,800 puntos
- Caja Zundora: 1,800 puntos

* *Usando Puntos por comprar producto, **no otorga BV/CV a la línea ascendente.**

* Zurvita se reserva el derecho de cancelar este programa en cualquier momento o dar de baja a un Cliente y/o a un Consultor de Zurvita, a su entera discreción, si Zurvita considera que ha infringido las Políticas y Procedimientos

iii. Calificaciones para Bono de Equipo y Calificaciones para Bono Excedente de Equipo

- El Volumen de Bono de Equipo es generado por la primera compra de producto de un nuevo Consultor con un Starter Pak. Los Consultores de Zurvita cuya primera compra de producto sea una Subscripción Inteligente tienen la oportunidad de comprar un Starter Pak, siempre y cuando lo compren dentro de su periodo de 30 días.
- Para poder ganar un Bono de Equipo o un Bono Excedente de Equipo en cualquier semana, un Consultor de Zurvita debe tener al menos 3 pedidos de Clientes Regulares, Clientes Preferidos y/o Clientes Preferidos VIP frontales de 45 BV o más en producto de 3 clientes patrocinados por separado dentro de las 5 semanas de pago anteriores. La semana de pago actual se incluye dentro de las 5 semanas de pago. Los clientes no necesitan ser nuevos para que sus compras cuenten. Un Consultor de Zurvita cerrará un Bono de Equipo cuando tenga 3 pedidos de clientes calificados como se especifica arriba y su Volumen de Bono de Equipo (TBV) alcance 1,000.
- El Volumen de Bono de Equipo solo cuenta para los Consultores de Zurvita activos en la línea ascendente al momento en que el pedido es colocado. El TBV de un pedido solo puede ser usado una vez por cada Consultor / Consultor VIP de línea ascendente. Sin embargo, cada Consultor / Consultor VIP de línea ascendente activo puede usar TBV del mismo pedido. Si su línea descendente genera un Bono de Equipo, eso no evita que usted use TBV del mismo pedido.
- Los Consultores de Zurvita no pueden usar más de 500 TBV de ninguna línea para cerrar un Bono de Equipo. Si una línea ha alcanzado el máximo, cualquier TBV de nuevo negocio inscrito en esa línea después de haber alcanzado su máximo y antes de que el Consultor / Consultor VIP califique para un Bono de Equipo, se acumulará para la próxima calificación de Bono de Equipo.
- Si un Bono de Equipo se paga y después parte de ese TBV usado para ese Bono de Equipo es reembolsado, Zurvita descontará la cantidad total de TBV de la próxima calificación de Bono de Equipo.
- Todo el nuevo TBV que entre después de lograr su cantidad máxima semanal de Bonos de Equipo/Bonos Excedentes y antes del final de la semana, se acumulará y transferirá a la próxima semana hasta recibir una nueva notificación.
- La cantidad máxima de Bonos de Equipo más Bonos Excedentes que un Consultor de Zurvita puede ganar por semana es la siguiente:

Consultor Managing y Consultor Senior = 7 Bonos de Equipo/Excedentes por semana.

Consultor Premier y Consultor Regional = 14 Bonos de Equipo/Excedentes por semana.

Consultor Ejecutivo = 27 Bonos de Equipo/Excedentes por semana.

Director Nacional y Director Presidencial= 30 Bonos de Equipo/Excedentes por semana.

Embajador hasta Embajador Corona = 34 Bonos de Equipo/Excedentes por semana

- Cada domingo a las 11:59 p.m. CST, Zurvita calculará todos los Bonos de Equipo/Excedentes ganados durante la semana. El pago de los Bonos de Equipo/Excedentes se pagará con la comisión semanal después del cierre de la semana de negocio en que el Bono de Equipo/ Excedente fue ganado.
- Zurvita se reserva el derecho a modificar o cancelar este programa, a su entera discreción y en cualquier momento. Zurvita se reserva el derecho de limitar la comisión de Bono de Equipo Excedente pagada al 55% de los ingresos calificados de la compañía de la semana de negocio anterior. Si los Bonos de Equipo/Bonos Excedentes, más los Bonos Builders semanales son más del 55% de los ingresos calificados de la compañía de la semana anterior, Zurvita pagará los Bonos de Equipo así: :
- El primer Bono de Equipo del mes para un Consultor (Bono de Equipo de $150) pagado en su totalidad.
- Prorrateo del resto de Bonos de Equipo al calcular los ingresos calificados restantes y dividiendo entre la cantidad de partes restantes y pagando las partes restantes de esa cantidad.
- El Volumen de Bono de Equipo/Volumen Excedente de Bono de Equipo tiene una fecha de vencimiento de 60 días a partir del momento de la inscripción.

iv. Árboles Organizacionales

Zurvita monitorea dos genealogías separadas en el sistema: un Árbol Uninivel y un Árbol de B nos de Equipo. Zurvita usa el Árbol de Bonos de Equipo para adjudicar Bonos de Equipo y Exdentes. Zurvita usa el Árbol Uninivel para adjudicar residuales y todos los demás bonos.

Por Ejemplo:

- Las Promociones de Rango serán determinadas por el Árbol Uninivel.
- Las Bonificaciones de niveles 1-8 y Bonificaciones Infinitas seguirán el Árbol Uninivel.
- Los Bonos Builders se pagan directamente al Patrocinador.

El sistema predeterminado para cada nuevo Consultor de Zurvita inscrito es que sea colocado en la línea frontal, o directamente bajo el Consultor patrocinador en ambos árboles, Árbol Uninivel y Árbo de Bonos de Equipo. Sin embargo, los Consultores de Zurvita tienen la capacidad de colocar a sus nuevos Consultoresde Zurvita bajo otro Consultor / Consultor VIP diferente en su Árbol de Bonos de Equipo. El Árbol Uninivel no permite la colocación y sus nuevos Consultores quedarán permanentemente en su línea frontal. Los Consultores de Zurvita pueden monitorear a sus Consultores de línea descendente en ambos árboles en su Z-Center. .

Árbol de Bonos de Equipo - Este es el árbol que acumula el Volumen de Bonos de Equipo (TBV) para calcular los Bonos de Equipo y Bonos Excedentes. En este árbol, cuando un Consultor de Zurvita inscribe a un nuevo Consultor / Consultor VIP, éste, y su línea ascendente recibirán inmediatamente crédito TBV. El Consultor de Zurvita tiene la opción por única vez de colocar a este Consultor / Consultor VIP en su línea descendente en el Árbol de Bonos de Equipo.

- Tiene 90 días a partir de la fecha de inscripción del nuevo Consultor de Zurvita para colocarlo en otro sitio en el Árbol de Bonos de Equipo o quedará permanentemente en su línea frontal en este árbol.
- Ningún volumen histórico se mueve con el Consultor / Consultor VIP. El Volumen de Bono del Equipo históricamente no utilizado permanecerá en la línea original aún después de la colocación.
- Una vez que coloca a un Consultor de Zurvita debajo de otro Consultor / Consultor VIP, esta asignación es irreversible.
- Zurvita se reserva el derecho de rechazar, anular o descalificar bonos obtenidos de un Árbol de Bonos de Equipo, a su entera discreción, por violación de las Políticas y Procedimientos o por cualquier otro motivo.

Zurvita®

Los testimonios y ejemplos de ingresos no son típicos y no incluyen gastos. No pretenden representar o garantizar que alguien logrará los mismos resultados o resultados similares. Los resultados individuales variarán en función de factores como el nivel de compromiso y el esfuerzo. En 2021, el ingreso promedio mensual obtenido por un Consultor Independiente de Zurvita típico que alcanzó el rango de Consultor Business hasta de Consultor Presidencial fue de $301.42.